

С.М. Воробьева, М.О. Мурзина

*Карагандинский государственный университет им. Е.А.Букетова, Казахстан
(E-mail: sve-vor@mail.ru)*

Перестраховочный рынок в Республике Казахстан: состояние и перспективы развития

В результате проведенного исследования авторы пришли к выводу, что в Казахстане отсутствует профессиональный перестраховочный сектор и операции по перестрахованию проводятся с участием зарубежных страховых и перестраховочных компаний, иностранных брокеров, а также между национальными страховыми компаниями на условиях взаимности. Анализ перестраховочных операций, проводимых в республике, показал, что имеет место «вывоз» валюты за рубеж по каналам перестрахования. На первых этапах развития перестраховочного рынка это происходило в результате передачи перестраховочных премий иностранным перестраховщикам при устойчивом отсутствии крупных рисков. В качестве страхового возмещения в страну возвращалась незначительная сумма переданных страховых премий. На современном этапе развития перестраховочного рынка вывозить валюту стало возможным и за счет входящего перестрахования, когда выплаты страхового возмещения отечественных перестраховщиков значительно превышают полученные премии по договорам перестрахования. При наличии устойчивой тенденции высокого участия в урегулировании убытков со стороны казахстанских страховщиков можно говорить об их непрофессионализме в оценке результатов прохождения перестрахования. В целях сокращения оттока страховых премий за пределы территории страны и увеличения емкости национального страхового рынка целесообразно крупнейшим страховым организациям Республики Казахстан создать страховой или перестраховочный пул, интегрироваться в единое международное страховое и перестраховочное пространство в рамках ЕврАзЭС и тем самым заметным образом изменить сложившуюся ситуацию на отечественном перестраховочном рынке.

Ключевые слова: перестраховщик, перестрахователь, перестраховочные операции, перестраховочный брокер, перестраховочный пул, перестраховочная емкость, перестраховочный договор.

Перестрахование является необходимым условием обеспечения финансовой устойчивой деятельности страхового рынка, вне зависимости от величины его капиталов, фондов и других активов. Во многих случаях страховые стоимости объектов, подлежащих страхованию, настолько велики или опасны, что емкость отдельных национальных страховых рынков оказывается недостаточной, чтобы обеспечить их страхование в полном объеме. Через каналы перестрахования такие риски передаются на страховые рынки других стран, в результате чего может оказаться, что в страховании крупных рисков принимает участие весь или почти весь международный страховой рынок.

Развитие перестрахования весьма актуально для всех стран мира. Оно может эффективно защитить общество, отдельных людей и экономику в целом. Вместе с тем перестрахование — особо сложный, ответственный, масштабный и остро необходимый бизнес в условиях глобализации страхового рынка. Деятельность крупных субъектов как производственной, так и непромышленной сферы сопряжена с наличием больших рисков. В последнее время в мире увеличилось количество природных катаклизмов, техногенных катастроф и аварий, которые наносят огромный ущерб как имущественным интересам различных стран, так и отдельным юридическим и физическим лицам. Это повышает уровень требований к перестраховочному бизнесу во всем мире и требует выработки направлений его развития.

Потребность оптимальной перестраховочной защиты будет возрастать по мере охвата страхованием все большего числа объектов и крупных рисков. При этом развитие системы отечественного перестрахования должно идти по направлению обеспечения надежного размещения крупных рисков в зарубежных страховых и перестраховочных компаниях при максимальном использовании собственных возможностей страхового рынка. Сегодня на отечественном страховом рынке перестраховочную защиту предлагают национальные страховые организации, зарубежные страховые и перестраховочные компании, страховые посредники-брокеры.

В связи с приведением национального законодательства к международным стандартам были повышены требования к минимальному рейтингу зарубежных перестраховочных организаций. Эта мера носит протекционистский характер по отношению к западным страховщикам и привела к фак-

тическому закрытию казахстанского перестраховочного рынка для российских страховых и перестраховочных компаний. Имеют место возражения национальных страховщиков в связи с ограничением взаимоотношений с российскими партнерами. В силу единого экономического и языкового пространства, схожести менталитета работа с ними по перестрахованию рисков представляется наиболее оптимальной.

На наш взгляд, повышение рейтинговых требований к зарубежным партнерам правомерно преследует защиту страхового рынка Казахстана от недостаточно надежных страховщиков, а потерю перестраховочных емкостей можно компенсировать. Поскольку на развивающихся рынках, таких как Казахстан, далеко не все крупные западные перестраховщики готовы предоставлять свои перестраховочные емкости, то для национальных страховщиков альтернативой могли бы служить рынки Азии, Ближнего Востока и Африки, где оперируют довольно крупные, достаточно капитализированные и высокорейтинговые страховые и перестраховочные компании. Для оценки состояния рынка перестрахования в Республике Казахстан и определения перспектив его развития необходимо проанализировать основные показатели, характеризующие развитие перестраховочным операций.

В Республике Казахстан отмечается увеличение объема обязательств по действующим договорам страхования (см. табл. 1).

Т а б л и ц а 1

Структура объема обязательств по действующим договорам перестрахования в Республике Казахстан за 2014–2016 гг.

Страховые обязательства	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)
1. Всего	54 009 740,7	100	63 248 452,5	100	75 353 470,8	100
2. Страховые обязательства, переданные на перестрахование, в т.ч.	26 736 500,3	49,5	29 074 303,5	46	38 519 323,4	51,1
- резидентам	3 920 423,6	7,3	4 525 632,1	7,2	4 338 949,2	5,8
- нерезидентам	22 816 076,7	42,2	24 548 671,4	39,4	34 180 374,2	45,4

Примечание. Составлено авторами по отчетным данным Национального банка РК за 2014–2016 гг.

Если в 2014 г. совокупный объем обязательств по договорам страхования составил 54 009 740,75 млн тг., то в 2016 г. он достигает 75 353 470,8 млн тг., т.е. имеет место увеличение совокупной страховой ответственности в 1,4 раза.

Объем обязательств, передаваемых по договорам перестрахования, составил 51,1 % от совокупной страховой ответственности. Если в 2014 г. на перестрахование совокупной страховой ответственности было передано 26736 500,3 млн тг., то в 2016 г. — 38 519 323,4 млн тг. При этом 45,4 % страховой ответственности, передаваемой на перестрахование, размещается у иностранных перестраховщиков. Среди отечественных страховых организаций размещается 5,8 % от совокупных страховых обязательств.

На страховом рынке Казахстана имеет место тенденция увеличения сбора страховых премий (см. табл. 2). Если в 2014 г. поступление страховых премий составило 186220,5 млн тг., то в 2016 г. 225323,5 млн тг., т.е. имеет место увеличение размера совокупных страховых премий в 1,2 раза.

Наблюдается увеличение размера страховых премий, переданных на перестрахование. Если в 2014 г. на перестрахование было передано 62829,3 млн тг., что составляет 33,7 % общего объема страховых премий, то в 2016 г. по договорам перестрахования было передано 131580,4 млн тг., что составляет 58,4 % общей суммы страховых премий.

Традиционно максимальный объем страховых обязательств и страховых премий передается нерезидентам страны. Если в 2014 г. иностранным перестраховщикам было передано 33,7 % совокупной страховой премии, то в 2016 г. доля нерезидентов составила 50,3 % от общего сбора страховых премий.

Т а б л и ц а 2

Структура страховых премий, переданных на перестрахование в Республике Казахстан за 2014–2016 гг.

Страховые премии	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)
1. Страховые премии, всего	186 220,5	100	198 389,1	100	225 323,5	100
2. Всего передано на перестрахование, в т.ч	79 900,5	43	89 883,4	45,3	131 580,4	58,4
- нерезидентам	62 829,3	33,7	75 269,3	37,9	113 252,8	50,3
- резидентам	17 071,2	9,2	14 614,1	7,4	18 327,6	8,1
3. Всего принято в перестрахование от нерезидентов	12 966,9	7,0	11 583,5	5,8	15 673,6	7,0

Примечание. Составлено авторами по отчетным данным Национального банка РК за 2014–2016 гг.

Из данных таблицы 2 видно, что наметилась положительная тенденция участия отечественных страховых организаций во взаимном перестраховании и в принятии рисков от иностранных страховщиков и перестраховщиков. Участие отечественных перестраховщиков в перестраховании остается относительно постоянным. Так, в 2014 г. по договорам взаимного перестрахования было получено страховой премии в размере 17071,2 млн тг., что составляет 9,2 % совокупной страховой премии, в 2016 г. — 18327,6 млн тг., или 8,1 % соответственно.

Положительным является то, что отечественные страховщики стали рассматриваться как равноправные партнеры по перестрахованию, что подтверждается их участием в перестраховочных отношениях в качестве принимающей стороны. Так, в 2014 г. было получено от нерезидентов по договорам перестрахования страховой премии на сумму 12966,9 млн тг., или 7 % совокупной страховой премии. В 2016 г. по договорам перестрахования была получена страховая премия в размере 15673,6 млн тг., или 7 % совокупной страховой премии. Максимальные поступления страховой премии обеспечиваются договорами страхования грузов, страхования имущества, страхования ГПО, страхования ответственности владельцев воздушного транспорта, страхования прочих финансовых убытков.

За анализируемый период в Республике Казахстан увеличились размеры выплат страхового возмещения по договорам перестрахования (см. табл. 3).

Т а б л и ц а 3

Структура страховых выплат по договорам перестрахования в Республике Казахстан за 2014–2016 гг.

Страховые выплаты	2014 г.		2015 г.		2016 г.	
	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)	Сумма (млн тг.)	Уд. вес (%)
1. Выплаты всего	62 303,0	100	67 214,7	100	82 949,1	100
2. Страховые выплаты по договорам, принятым на перестрахование, в т.ч.	8 677,3	14,0	15 577,7	23,2	14 131,6	17,0
- от резидентов	3 342,1	5,4	3 041,6	4,5	2 774,8	3,3
- от нерезидентов	5 335,2	8,6	12 536,1	19,6	11 356,8	13,7
3. Выплата по договорам, переданным на перестрахование, в т.ч.	11 062,5	17,8	8 453,3	12,6	15 916,3	19,2
- от резидентов	4 722,8	7,6	2 818,2	4,2	3 933,2	4,7
- от нерезидентов	6 339,8	10,2	5 635,1	8,4	11 983,1	14,4

Примечание. Составлено авторами по отчетным данным Национального банка РК за 2014–2016 гг.

Если в 2014 г. общий размер страховых выплат составил 62303 млн тг., то в 2016 г. 82949,1 млн тг., т.е. страховые выплаты увеличились за анализируемый период в 1,3 раза. Страховые выплаты по договорам, переданным на перестрахование, составили в 2014 г. 11062,5 млн тг., или 17,8 %, в общем объеме страховых выплат. В 2016 г. этот показатель составил 15916,3 млн тг., или 19,2 % от общего объема выплат.

При этом участие нерезидентов составило в 2014 г. 339,8 млн тг., или 10,2 % от общего объема выплат, а в 2016 г. 11983,1 млн тг., или 14,4 % от общего объема выплат. Доля резидентов составила 4722,8 млн тг., или 7,6 %, и 3933,2 млн тг., или 4,7 %, соответственно.

Отечественные страховые организации участвовали в возмещении ущерба, наступившего на территории других государств. Данные таблицы 3 показывают, что размер страховых выплат по договорам, принятым на перестрахование, составил в 2014 г. 8677,3 млн тг., или 14 % общего объема выплат, в 2016 г. значение этого показателя составило 14131,6 млн тг., или 17 %.

Максимальный объем выплат пришелся на договоры по таким видам страхования, как страхование от прочих финансовых убытков, страхование грузов, страхование автомобильного транспорта.

Таким образом, в Республике Казахстан наметилась положительная тенденция увеличения объемов перестраховочных операций, приобщения к этой сфере страхового бизнеса достаточного количества отечественных страховщиков. Но в связи с тем, что многие казахстанские страховщики работают напрямую с иностранными перестраховщиками, происходит заметный отток средств за рубеж.

При этом нельзя не отметить, что на фоне роста активов и собственного капитала наблюдается снижение доли страховых премий, переданных на перестрахование зарубежным перестраховщикам. Имеет место достаточно устойчивая тенденция к снижению относительных объемов трансграничного перестрахования, по которому оплата страховой премии производится в Республику Казахстан или за ее пределы.

Выявлена положительная тенденция развития перестрахования в части принятия отечественными перестраховщиками ответственности по договорам взаимного перестрахования на внутреннем страховом рынке и по договорам перестрахования с иностранными перестраховщиками. Имеет место «ввоз» страховых премий из-за рубежа и участие национальных страховых организаций в компенсации ущерба, возникающих в экономиках иностранных государств.

На сегодняшний день возможности отечественного страхового рынка в связи с низким уровнем капитализации остаются ограниченными, а специализированный перестраховочный рынок полностью отсутствует. В Казахстане нет ни одной профессиональной специализированной перестраховочной компании. Наиболее очевидным путем для создания перестраховочного рынка в республике представляется организация государственной перестраховочной компании.

Но ни государство, ни отечественная финансовая элита не размещают свои капиталы в данном секторе финансового рынка в силу высоких требований по капитализации, отсутствия квалифицированных кадров, наличия жесткой конкуренции со стороны зарубежных перестраховщиков. Эта ситуация усугубляется и тем, что международный рынок перестрахования переживает тяжелые времена и находится в низшей точке цикла. В связи с этим специалистами прогнозируется повышение цен, снижение перестраховочных емкостей, усиление контроля за андеррайтингом в прямых компаниях-цедентах, ужесточение условий перестрахования.

В таких условиях наиболее реальным представляется такой сценарий развития событий, что созданная в Казахстане перестраховочная организация превратится в национального брокера, который, так же как и все страховщики, будет искать перестраховочной защиты у международных перестраховщиков и только получать перестраховочную комиссию. Международные соглашения не позволят вменить в обязанность казахстанским страховщикам передавать долю риска в пользу такого перестраховщика в обязательном порядке, поэтому ему придется конкурировать и с отечественными и с зарубежными перестраховщиками на равных условиях.

В литературе существует мнение, что для развития в республике сильного рынка страхования и перестрахования необходимо этот процесс отрегулировать налоговыми мерами, в частности, повысить налоги на исходящие из Казахстана перестраховочные премии и понизить на входящие. Но, принимая во внимание сложившуюся ситуацию на современном рынке перестрахования, а также долгосрочную перспективу получения выгоды от предоставляемых налоговых льгот, не представляется возможным на сегодня формирование профессионального перестраховочного рынка в нашей республике.

Развитие перестраховочных операций в Казахстане идет по пути взаимного обмена страховыми рисками посредством перестраховочных договоров между казахстанскими страховыми организациями. И эти операции имеют тенденцию к увеличению.

Подобная практика размещения риска среди страховых компаний может иметь определенные негативные последствия. Необходимо учитывать, что перестрахование может принести перестрахов-

щику убытки, и подобная «взаимность» может оказаться обменом убытками. Это произошло на западных страховых рынках, что и привело к отмиранию системы взаимности.

В этой ситуации остаются невостребованными преимущества профессиональной перестраховочной компании. Одним из них является нейтральность профессионального перестраховщика по отношению к страхователю, тогда как перестрахование в страховой компании — это перестрахование у возможного конкурента со всеми непредсказуемыми последствиями.

Перестраховщик, как правило, осуществляет более широкий круг операций. Он работает на более широкой территории и с большим, чем страховщик, числом страховых обществ, аккумулирует и распространяет опыт, полученный от одних страховых обществ на другие. Этот опыт, как в отношении условий страхования, так и в отношении тарификации рисков, практики рассмотрения претензий, изучения законодательства, практики других стран и многого другого составляет основу деятельности профессионального перестраховщика.

Страховщик может использовать эти услуги наиболее полно, обращаясь к перестраховщику не с предложением принять определенную долю в риске, а поручив ему разработать наиболее эффективную, с учетом всех обстоятельств, систему перестраховочной защиты данного риска или даже портфеля. Такова практика ведущих мировых перестраховочных обществ, и нет причин для того, чтобы эта практика не применялась на страховом рынке Казахстана.

В целях сохранения конкурентоспособного национального рынка необходимы конкретные действия по объединению жизнеспособных компаний в пулы, страховые холдинги, группы и т.д. Одна из распространенных точек зрения, встречающаяся в специальной литературе, отдает предпочтение решению вопросов перестрахования через создание пулов и использование механизма налогового регулирования оттока денежных средств из страны.

Учитывая финансовое состояние национальных страховщиков, расширение емкости казахстанского страхового рынка будет осуществляться через систему сострахования, специализированные страховые и перестраховочные пулы. Возможность создания этих простых товариществ предусмотрена Гражданским кодексом РК (ст.823, 824 (п.4)) и Законом «О страховой деятельности» (ст. 13, ст. 52) [2, 3].

Существует международная практика создания страховых пулов, которые могут функционировать как на принципах страхования, так и перестрахования. Организация пулов может осуществляться по инициативе их участников или в соответствии с решениями правительств государств. Страховщики передают в такой пул все подлежащие перестрахованию риски сверх суммы собственного удержания по всему портфелю договоров страхования или по отдельным видам страхования. На базе принятых в перестрахование рисков создается ретроцессионный перестраховочный договор, в котором участвуют все члены пула, пропорционально переданным ими в пул суммам премий или в пределах согласованных лимитов.

Необходимость создания перестраховочных пулов диктуется как коммерческими соображениями (недостаточность капитала для покрытия риска, создание механизма распределения рисков и др.), так и политическими (политика национализации, перестрахование по возможности значительного объема премий внутри страны и т.д.).

Однако существует такой недостаток создания пулов, как слабое рассеивание риска, который остается сосредоточенным в пределах данной страны. И при наступлении крупных страховых событий все национальные страховые компании участвуют в их возмещении. Тем не менее участие в страховых и перестраховочных пулах позволит местным страховым организациям успешно наращивать свои резервные фонды, обмениваться практическим опытом, интегрировать в мировой страховой рынок. Сферой деятельности пулов должны стать такие виды страхования, которые в наибольшей мере требуют координации усилий всего рынка. Это, прежде всего, страхование нефтяных операций, финансовых рисков, гражданско-правовой ответственности.

С развитием мирового страхового и перестраховочного рынка все более острым становится вопрос о надежности перестраховочных операций и об определении критериев оценки платежеспособности перестраховщика. Главная сложность в решении этой задачи состоит в том, что границы перестраховочного рынка намного шире рамок национального законодательства, так как в одном перестраховочном договоре могут принимать участие перестраховщики из разных стран, в каждой из которых существуют известные национальные особенности в страховом законодательстве, регулирующие вопросы платежеспособности страховщика.

В настоящее время имеет смысл инициировать создание единого рынка перестрахования в рамках Евразийского экономического союза, который позволит объединить усилия страховых и перестраховочных организаций стран-участниц в распределении крупных рисков. Целесообразность развития перестраховочной деятельности в данном интеграционном объединении связана с наличием единого экономического и языкового пространства.

При этом перестрахование — это единственная сфера финансового рынка, которая не требует предварительных согласований и разработки нормативной базы на межправительственном уровне. Этот сегмент страхового рынка каждой страны-участницы Союза легко интегрируется в международное страховое пространство [4; 168].

Расширение емкости единого перестраховочного рынка Евразийского экономического союза будет осуществляться через систему сострахования, специализированные страховые и перестраховочные пулы. Организация пулов может осуществляться по инициативе их участников или в соответствии с решениями правительств государств.

В результате проведенного исследования авторы пришли к выводу, что в Казахстане отсутствует профессиональный перестраховочный сектор и операции по перестрахованию проводятся с участием зарубежных страховых и перестраховочных компаний, иностранных брокеров, а также между национальными страховыми компаниями на условиях взаимности.

Анализ перестраховочных операций, проводимых в республике, показал, что имеет место «вывоз» валюты зарубеж по каналам перестрахования. На первых этапах развития перестраховочного рынка это происходило в результате передачи перестраховочных премий иностранным перестраховщикам при устойчивом отсутствии крупных рисков. В качестве страхового возмещения в страну возвращалась незначительная сумма переданных страховых премий.

На современном этапе развития перестраховочного рынка вывозить валюту стало возможным и за счет входящего перестрахования, когда выплаты страхового возмещения отечественных перестраховщиков значительно превышают полученные премии по договорам перестрахования. При наличии устойчивой тенденции высокого участия в урегулировании убытков со стороны казахстанских страховщиков можно говорить об их непрофессионализме в оценке результатов прохождения перестрахования.

В целях сокращения оттока страховых премий за пределы территории страны и увеличения емкости национального страхового рынка целесообразно крупнейшим страховым организациям Республики Казахстан создать страховой или перестраховочный пул, интегрироваться в единое международное страховое и перестраховочное пространство в рамках ЕврАзЭС и тем самым заметным образом изменить сложившуюся ситуацию на отечественном перестраховочном рынке.

Список литературы

- 1 Отчетные данные Национального банка РК за 2014-2016 гг. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.nationalbank.kz.
- 2 Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть). 1999. ст.823, 824. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://online.zakon.kz>.
- 3 Закон РК «О страховой деятельности» от 18 декабря 2000 г. № 126-III, ст.13, 52. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://online.zakon.kz>.
- 4 Воробьева С.М. Анализ перестраховочных операций в Республике Казахстан / С.М.Воробьева // Вестн. Университета «Туран». — 2016. — № 3(71). — С. 164–168.
- 5 Камынкина М.Г. Перестрахование. Практическое руководство для страховых компаний / М.Г.Камынкина, Е.Е. Солнцева. — М.: АО «ДИС», 1994. — 137 с.

С.М. Воробьева, М.О. Мурзина

Қазақстан Республикасындағы қайта сақтандыру нарығы: болашақтағы дамуы мен жай-күйі

Авторлар жүргізген зерттеулерін қорытындылай келе, Қазақстанда кәсіби қайта сақтандыру секторы және қайта сақтандыру операциясы шетелдік сақтандыру мен қайта сақтандырушы компаниялар, шетелдік брокерлер, сонымен қатар ұлтаралық сақтандыру жағдайларда өзара кепілдік жоқтың қасы

деген шешімге келді. Қайта сақтандыру операциясының республикада жүргізілген талдамасы бойынша валютаның қайта сақтандыру жолымен шетелге «сыртқа шығарылуы» орын алып отырғандығы анықталды. Қайта сақтандыру нарығы дамуының алғашқы кезеңдерінде бұл ірі тәуекелдің жоқтығын пайдалана отырып, қайта сақтандыру сыйақы шетелдік қайта сақтандырушыларына табыстауының нәтижесінде болды. Сақтандыру өтеуі ретінде елімізге шетелге табысталған сақтандыру сыйақыларының едәуір сомасы қайтып келіп отырды. Қайта сақтандыру нарығы дамуының қазіргі заманғы кезеңінде отандық қайта сақтандырушылардың сақтандыру өтеуін төлеу келісімшарты бойынша қайта сақтандырудан түскен сыйақыдан айтарлықтай асып түсуінің арқасында валютаны сыртқа шығару мүмкін бола бастады. Орнықты жағдайда қазақстандық сақтандырушылардың жағынан шығындарды реттеуге қатысуларына тоқталсақ, қайта сақтандыру кезіндегі нәтижелерді бағалау барысында олардың кәсіпқойлықтарының төмендігін айта кетуге болады. Сақтандыру сыйақыларының еліміздің сыртына жылыстауын қысқарту мақсатында және Қазақстан Республикасының аса ірі сақтандыру ұйымдарына ұлттық сақтандыру нарығының сыйымдылығын арттыру жолында сақтандыру немесе қайта сақтандыру ортақтастығын құрған жөн, ЕурАзЭО аймағында біріккен халықаралық сақтандыру мен қайта сақтандыру кеңістігіне айналу және осымен бірге пайда болған жағдайды отандық қайта сақтандыру нарығында өзгерткен дұрыс болар еді.

Кілт сөздер: қайта сақтанушы, қайта сақтандырушы, қайта сақтандыру амалдары, қайта сақтандыру брокеры, қайта сақтандыру ортақтастығы, қайта сақтандыру сыйымдылығы, қайта сақтандыру келісімшарты.

S.M. Vorobyova, M.O. Murzina

Reinsurance market in the Republic of Kazakhstan: state and development prospects

As a result of the study, the authors concluded that there is no professional reinsurance sector in Kazakhstan and reinsurance operations are conducted with the participation of foreign insurance and reinsurance companies, foreign brokers, and between national insurance companies on terms of reciprocity. Analysis of reinsurance operations conducted in the country showed that there is a «export» of currency abroad through reinsurance channels. At the first stages of development of the reinsurance market, this occurred as a result of the transfer of reinsurance premiums to foreign reinsurers in the absence of major risks. As an insurance compensation, a small amount of the transferred insurance premiums returned to the country. At the present stage of development of the reinsurance market, it became possible to export currency also due to incoming reinsurance, when payments of insurance compensation of domestic reinsurers significantly exceed the received premiums under reinsurance contracts. If there is a stable tendency of high participation in the settlement of losses on the part of Kazakhstan insurers, we can talk about their non-professionalism in assessing the results of reinsurance. In order to reduce the outflow of insurance premiums from the territory of the country and increase the capacity of the national insurance market, it is advisable for the largest insurance organizations of the Republic of Kazakhstan to create an insurance or reinsurance pool, to integrate into a single international insurance and reinsurance space within the framework of the Eurasian Economic Community, and thereby significantly change the current situation Domestic reinsurance market.

Keywords: reinsurer, reinsurer, reinsurance operations, reinsurance broker, reinsurance pool, reinsurance capacity, reinsurance contract.

References

- 1 Otchetnye dannye Natsionalnogo banka RK za 2014-2016 hh. [Reporting data of the National Bank of the Republic of Kazakhstan for 2014-2016]. www.nationalbank.kz. Retrieved from www.nationalbank.kz [in Russian].
- 2 Hrazhdanskii kodeks Respubliki Kazakhstan (Osobennaia chast). 1999. st.823, 824 [Civil Code of the Republic of Kazakhstan (Special Part). 1999, article 823, 824]. online.zakon.kz. Retrieved from <https://online.zakon.kz> [in Russian].
- 3 Zakon RK «O strakhovoi deiatel'nosti» ot 18 dekabria 2000 h. № 126-11, st.13, 52 [Law of the Republic of Kazakhstan «On Insurance Activities» of December 18, 2000. № 126-11, article 13, 52]. online.zakon.kz. Retrieved from <https://online.zakon.kz> [in Russian].
- 4 Vorobyova, S.M. (2016). Analiz perestrakhovochnykh operatsii v Respublike Kazakhstan [Analysis of reinsurance operations in the Republic of Kazakhstan]. *Vestnik Universiteta «Turan» – Bulletin of the University «Turan», 3(71), 164–168* [in Russian].
- 5 Kamynkina, M.G. & Solntseva, E.E. (1994). *Perestrahovanie. Prakticheskoe rukovodstvo dlia strakhovykh kompanii [Reinsurance. A practical guide for insurance companies]*. Moscow: JSC «DIS» [in Russian].